



Indigenous.Link

Canada's fastest growing Indigenous career portal, Careers.Indigenous.Link is pleased to introduce a new approach to job searching for Indigenous Job Seekers of Canada. Careers.Indigenous.Link brings simplicity, value, and functionality to the world of Canadian online job boards.

Through our partnership with Indigenous.Links Diversity Recruitment Program, we post jobs for Canada's largest corporations and government departments. With our vertical job search engine technology, Indigenous Job Seekers can search thousands of Indigenous-specific jobs in just about every industry, city, province and postal code.

Careers.Indigenous.Link offers the hottest job listings from some of the nation's top employers, and we will continue to add services and enhance functionality ensuring a more effective job search. For example, during a search, job seekers have the ability to roll over any job listing and read a brief description of the position to determine if the job is exactly what they're searching for. This practical feature allows job seekers to only research jobs relevant to their search. By including elements like this, Careers.Indigenous.Link can help reduce the time it takes to find and apply for the best, available jobs.

The team behind Indigenous.Link is dedicated to connecting Indigenous Peoples of Canada with great jobs along with the most time and cost-effective, career-advancing resources. It is our mission to develop and maintain a website where people can go to work!

Contact us to find out more about how to become a Site Sponsor.

Corporate Headquarters:

Toll Free Phone: (866) 225-9067

Toll Free Fax: (877) 825-7564

L9 P23 R4074 HWY 596 - Box 109

Keewatin, ON P0X 1C0

Job Board Posting



Careers.Indigenous.Link

Date Printed: 2024/04/26

Commercial Account Manager, Financing - Indigenous Portfolio - Gestionnaire De Comptes Commerciaux

Job ID	F4-C3-40-29-FD-B4	
Web Address	https://careers.indigenous.link/viewjob?jobname=F4-C3-40-29-FD-B4	
Company	BDC	
Location	Regina, Saskatchewan	
Date Posted	From: 2022-06-21	To: 2022-07-12
Job	Type: Full-time	Category: Finance
Languages	As Per Job Description / Dans La Description De Poste	

Description

No other bank is doing what we do.

At BDC, we help Canada and its entrepreneurs create a prosperous, inclusive and green economy. Our mission is to help Canadian businesses thrive by providing financing, capital and advisory services. We're devoted to Canadian entrepreneurs. We're also dedicated to our employees. Adaptable. Inspiring. Different. There's a reason we like to work here, and we think you'll like it too. Join BDC and help make a difference!

Diversity. Equity. Inclusion. They're more than just words for BDC. These concepts are foundational to our success and to our ability to attract, retain, mobilize and develop the right talent, as well as to offer a healthy, professional and collaborative environment. We are committed to cultivating and preserving an environment where all employees can thrive, and, for over a decade, we have been recognized as one of Canada's Top 100 Employers and one of Canada's Best Diversity Employers. In recruiting for our team, we welcome the unique contributions that you can bring in terms of your education, opinions, culture, ethnicity, race, sex, gender identity and expression, nation of origin, age, languages spoken, veteran's status, color, religion, disability, sexual orientation, beliefs, experiences, and more.

At BDC, we have nearly 1,000 Indigenous clients from coast to coast. Our team members and partners across Canada are dedicated in supporting the Indigenous business community. We invite all experienced and aspiring professionals to apply for roles featured on BDC's Careers page. Those who are qualified will be considered.

BDC has a long history of working with Indigenous entrepreneurs and appreciates unique histories, culture, and contributions in Canada. We stand in solidarity with all Indigenous peoples and are committed to listening, learning, and participating in Reconciliation activities. We have an Indigenous Employee Resource Group available to all employees. Our lending and hiring practices are also part of BDC's ongoing commitment to Reconciliation.

<https://www.bdc.ca/en/i-am/indigenous-entrepreneur>

~ Migwetch~

POSITION OVERVIEW

Account Managers use their talent and creativity to make a real impact on the success of Canadian and Indigenous entrepreneurs. They leverage their relational strengths and network of contacts by identifying opportunities to accelerate the growth of entrepreneurs, and by developing business opportunities, both in financing and consulting. If you're excited about a career with one of Canada's Top 100 Employers, you've come to the right place! We value a sustainable and diverse, equitable & inclusive environment!

CHALLENGES TO BE MET

Build relationships with local entrepreneurs, clients and prospects, and discuss the specifics of their business in order to identify issues, provide advice and make recommendations appropriate to their business needs;

Have a concrete business development plan with proposed solutions. This allows you to ensure the growth and retention of existing clients in your portfolio, while acquiring new clients and creating a pool of business opportunities;

Analyze, negotiate, and present high quality loan proposals while applying sound credit judgment; and

Develop a portfolio of clients and prospects in various sectors to support them in their growth plan by leveraging BDC solutions.

WHAT WE ARE LOOKING FOR

Do you have post-secondary education or experience in a related field (E.g., Economic Development, Accounting, Bookkeeping, Finance, Marketing, Entrepreneurship)

Do you have a passion for working with entrepreneurs, including those with unique heritage and diversity

Are you passionate about entrepreneurship and do you have 1 to 3 years of experience in a similar role

Are you known for seeking new prospects, and do you have strong listening skills, and great intuition

Can you identify issues and the business needs of entrepreneurs

Do you have strong business relations and do entrepreneurs remember you because of your sound advice, your high level of motivation, and your outstanding customer service

Are you a team player who builds effective and lasting relationships with your peers, business contacts and external partners

Are you active in your community by participating in associations, such as being a member of a Chamber of Commerce, Indigenous Business Organization, or volunteering with Indigenous groups or associations

With us, you'll be able to achieve the work/life balance you're looking for, with competitive working conditions and above-market flexible benefits.~This includes modern workspaces to work from when you are in our offices, and, for some specific positions, the ability to work remotely, on reserve, and/or within your community.

While we appreciate all applications, we advise that only the candidates selected to participate in the recruitment process will be contacted. If you are a candidate with a disability and need an accommodation to complete the application process, please email us at accessibility@BDC.ca, and include your full name, the best way to reach you, and the accommodation needed to assist you with the application process.

Aucune autre banque ne fait ce que nous faisons.

A BDC, nous aidons le Canada et ses entrepreneur.es a creer une economie prospere, inclusive et verte. Notre mission est d'aider les entreprises canadiennes a prosperer en leur offrant du financement, des capitaux et des services-conseils. Nous sommes devoue.es aux entrepreneur.es canadien.nes. Nous sommes egalement devoue.es a nos employe.es. Polyvalente. Inspirante. Differente. Il y a une raison pour laquelle nous aimons travailler ici, et nous pensons que vous vous y plairez aussi. Joignez-vous a BDC et aidez a faire une difference !

Diversite. Equite. Inclusion. Ce sont plus que de simples mots pour BDC. Ces concepts sont a la base de notre succes et de notre capacite a attirer, a retenir, a mobiliser et a developper les bons talents, ainsi qu'a offrir un environnement sain, professionnel et collaboratif. Nous nous engageons a cultiver et a preserver un environnement ou tou.tes les employe.es peuvent s'epanouir et, depuis plus d'une decennie, nous sommes reconnu.es comme l'un des 100 meilleurs employeurs au Canada et l'un des meilleurs employeurs pour la diversite au Canada. En recrutant pour notre equipe, nous accueillons les contributions uniques que vous pouvez apporter en termes d'education, d'opinions, de culture, d'ethnicite, de race, de sexe, d'identite et d'expression sexuelles, de nation d'origine, d'age, de langues parlees, de statut d'ancien.ne combattant.e, de couleur, de religion, d'handicap, d'orientation sexuelle, de croyances, d'experiences, et plus encore.

A BDC, nous comptons pres de 1 000 client.es autochtones d'un ocean a l'autre. Les membres de notre equipe et nos partenaires partout au Canada se consacrent a soutenir le milieu des affaires autochtone. Nous invitons toutes et tous les professionnel.les experimente.es et en herbe a postuler aux postes presentes sur la page Carrieres de BDC. Ceux et celles qui sont qualifie.es seront considere.es.

BDC travaille depuis longtemps avec des entrepreneur.es autochtones et apprecie les histoires, la culture et les contributions uniques au Canada. Nous sommes solidaires de tous les peuples autochtones et nous nous engageons a ecouter, a apprendre et a participer aux activites de reconciliation. Nous avons un groupe de ressources pour les employe.es autochtones disponible pour toutes et tous les employe.es. Nos pratiques de pret et d'embauche font egalement partie de l'engagement continu de BDC a l'egard de la reconciliation.

<https://www.bdc.ca/fr/je-suis/entrepreneur-autochtone>

~ Migwetch ~

APERCU DU POSTE

Les gestionnaires de comptes utilisent leur talent et leur creativite pour avoir un impact reel sur la reussite des entrepreneur.es canadien.nes et autochtones. Ils tirent parti de leurs forces relationnelles et de leur reseau de contacts en identifiant les opportunités d'accelerier la croissance des entrepreneur.es et en developpant des opportunités d'affaires, tant en financement qu'en conseil. Si vous etes enthousiaste a l'idee de faire carriere chez l'un des 100 meilleurs employeurs du Canada, vous etes au bon endroit ! Nous valorisons un environnement durable et diversifie, equitable et inclusif !

LES DEFIS QUI VOUS ATTENDENT

Etablir des relations avec les entrepreneur.es, les client.es et les prospects locaux, et discuter des specificites de leur entreprise afin d'identifier les problemes, d'offrir des conseils et de faire des recommandations adaptees a leurs besoins commerciaux ;

Avoir un plan de developpement d'affaires concret avec des solutions proposees. Cela vous permet d'assurer la croissance et la fidelisation des client.es existant.es dans votre portefeuille, tout en acquérant de nouveaux.elles client.es et en creant un bassin d'opportunites d'affaires ;

Analyser, negocier et presenter des propositions de pret de haute qualite tout en appliquant un bon jugement de credit ; et

Developper un portefeuille de client.es et de prospects dans divers secteurs pour les soutenir dans leur plan de croissance en tirant parti des solutions de BDC.

CE QUE NOUS RECHERCHONS

Avez-vous fait des etudes postsecondaires, ou avez-vous de l'experience dans un domaine connexe (P. ex., developpement economique, comptabilite, tenue de livres, finances, marketing, entrepreneuriat)

Avez-vous une passion pour le travail avec les entrepreneur.es, y compris ceux et celles qui ont un heritage et une diversite uniques

Etes-vous passionne.e par l'entrepreneuriat et avez-vous 1 a 3 ans d'experience dans un role similaire

Etes-vous connu.e pour rechercher de nouveaux prospects, et avez-vous de fortes capacites d'ecoute et une grande intuition

Pouvez-vous identifier les problemes et les besoins commerciaux des entrepreneur.es

Avez-vous de solides relations d'affaires et les entrepreneur.es se souviennent-ils ou elles de vous en raison de vos conseils judicieux, de votre haut niveau de motivation et de votre service a la clientele exceptionnel

Etes-vous un.e joueur.se d'equipe qui etablit des relations efficaces et durables avec vos pairs, vos contacts d'affaires et vos partenaires externes

Etes-vous actif.ve dans votre communaute en participant a des associations, par exemple, etes-vous membre d'une chambre de commerce, d'une organisation d'affaires autochtones, ou benevole aupres de groupes ou d'associations autochtones

Avec nous, vous serez en mesure d'atteindre l'equilibre travail/vie personnelle que vous recherchez, grace a des conditions de travail competitives et a des avantages sociaux flexibles superieurs a ceux du marche.~Cela inclut des espaces de travail modernes a partir desquels travailler lorsque vous etes dans nos bureaux et, pour certains postes specifiques, la possibilite de travailler a distance, des reserves, et/ou au sein de votre communaute.

Bien que nous appreciions toutes les candidatures, nous vous informons que seul.es les candidat.es selectionne.es pour participer au processus de recrutement seront contacte.es. Si vous etes un.e candidat.e necessitant un accommodement afin de completer le processus de candidature, veuillez nous envoyer un courriel a accessibilite@BDC.ca, en indiquant votre nom complet, le meilleur moyen de vous joindre et l'accommodement necessaire pour vous aider dans le processus de candidature.

How to Apply

Click "Apply Now"

Kindly send your application to : Careers@bdc.ca

Veuillez nous faire parvenir votre candidature a : Carrieres@bdc.ca