



Indigenous.Link

Canada's fastest growing Indigenous career portal, Careers.Indigenous.Link is pleased to introduce a new approach to job searching for Indigenous Job Seekers of Canada. Careers.Indigenous.Link brings simplicity, value, and functionality to the world of Canadian online job boards.

Through our partnership with Indigenous.Link's Diversity Recruitment Program, we post jobs for Canada's largest corporations and government departments. With our vertical job search engine technology, Indigenous Job Seekers can search thousands of Indigenous-specific jobs in just about every industry, city, province and postal code.

Careers.Indigenous.Link offers the hottest job listings from some of the nation's top employers, and we will continue to add services and enhance functionality ensuring a more effective job search. For example, during a search, job seekers have the ability to roll over any job listing and read a brief description of the position to determine if the job is exactly what they're searching for. This practical feature allows job seekers to only research jobs relevant to their search. By including elements like this, Careers.Indigenous.Link can help reduce the time it takes to find and apply for the best, available jobs.

The team behind Indigenous.Link is dedicated to connecting Indigenous Peoples of Canada with great jobs along with the most time and cost-effective, career-advancing resources. It is our mission to develop and maintain a website where people can go to work!

Contact us to find out more about how to become a Site Sponsor.

Corporate Headquarters:
Toll Free Phone: (866) 225-9067
Toll Free Fax: (877) 825-7564
L9 P23 R4074 HWY 596 - Box 109
Keewatin, ON P0X 1C0

Job Board Posting



Careers.Indigenous.Link

Date Printed: 2024/04/27

Directeur Principal Des Relations D'affaires, Financement Commercial

Job ID	DC-81-9E-BA-A2-1E
Web Address	https://careers.indigenous.link/viewjob?jobname=DC-81-9E-BA-A2-1E
Company	Financement Agricole Canada
Location	L'Àvis, Quebec
Date Posted	From: 2021-08-04 To: 2021-10-28
Job	Type: Full-time Category: Finance
Job Start Date	Aussitôt que possible
Job Salary	À Discuter
Languages	Français

Description

Identifiant de demande de poste : R-1002702

Emplacement : L'Àvis, Québec

Date de clôture : 10/28/2021

Type de travailleur : Permanent

Langue(s) requise(s) : Français

Nous valorisons une expertise en matière de financement commercial

Vous gèrerez et développerez un portefeuille commercial de clients du secteur de l'agroentreprise et de l'agroalimentaire au sein de votre région. Vous adapterez des montages financiers complexes en fonction des besoins de vos clients et vous les aiderez à réussir sur le plan financier.

Ce que vous ferez :

- Établir des relations avec des entrepreneurs, des chefs de file sectoriels et des dirigeants d'entreprise dans le cadre de la gestion d'un portefeuille complexe de clients du secteur de l'agroentreprise et de l'agroalimentaire
- Collaborer et exécuter des stratégies visant à commercialiser des solutions de financement auprès d'entreprises qui améliorent la chaîne de valeur du secteur de l'agroalimentaire au Canada
- Évaluer le niveau approprié de diligence raisonnable requise pour les demandes de prêt complexes
- Négocier des ententes et évaluer le potentiel du marché dans votre région géographique
- Développer un réseau de sources de recommandations afin d'acquiescer les possibilités d'affaires de FAC en s'assurant d'être présent sur le marché

Ce que nous recherchons :

- Oeil aiguisé pour déceler les occasions auprès des clients potentiels clés
- Pratiques professionnelles en matière de vente consultative et de développement des affaires
- Connaissance approfondie du secteur de l'agroentreprise et de l'agroalimentaire à l'échelle locale
- Solides habiletés à communiquer avec les dirigeants et les cadres qui œuvrent au sein d'entreprises complexes
- Aptitude pour les analyses financières et les propositions de prêt
- Expertise en matière d'analyse du risque de crédit et de négociation de montages financiers auprès d'entrepreneurs et de cadres, y compris des fournisseurs de capital-risque et de capitaux propres
- Connaissances en finances et en financement commercial, y compris une connaissance des pratiques en matière de financement et de ventes

Ce qu'il vous faut :

- Diplôme universitaire de premier cycle, ainsi qu'au moins huit années d'expérience connexe en financement commercial (ou un agencement équivalent d'études et d'expérience)

How to Apply

Pour postuler, cliquez 'Apply Now'!