



Indigenous.Link

Canada's fastest growing Indigenous career portal, Careers.Indigenous.Link is pleased to introduce a new approach to job searching for Indigenous Job Seekers of Canada. Careers.Indigenous.Link brings simplicity, value, and functionality to the world of Canadian online job boards.

Through our partnership with Indigenous.Links Diversity Recruitment Program, we post jobs for Canada's largest corporations and government departments. With our vertical job search engine technology, Indigenous Job Seekers can search thousands of Indigenous-specific jobs in just about every industry, city, province and postal code.

Careers.Indigenous.Link offers the hottest job listings from some of the nation's top employers, and we will continue to add services and enhance functionality ensuring a more effective job search. For example, during a search, job seekers have the ability to roll over any job listing and read a brief description of the position to determine if the job is exactly what they're searching for. This practical feature allows job seekers to only research jobs relevant to their search. By including elements like this, Careers.Indigenous.Link can help reduce the time it takes to find and apply for the best, available jobs.

The team behind Indigenous.Link is dedicated to connecting Indigenous Peoples of Canada with great jobs along with the most time and cost-effective, career-advancing resources. It is our mission to develop and maintain a website where people can go to work!

Contact us to find out more about how to become a Site Sponsor.

Corporate Headquarters:

Toll Free Phone: (866) 225-9067

Toll Free Fax: (877) 825-7564

L9 P23 R4074 HWY 596 - Box 109

Keewatin, ON P0X 1C0

Job Board Posting



Careers.Indigenous.Link

Date Printed: 2024/05/04

Analyste Commercial, Refinery Sales / Business Refinery Sales Analyst

Job ID	598767100-3659
Web Address	https://careers.indigenous.link/viewjob?jobname=598767100-3659
Company	Suncor
Location	Montreal, Quebec
Date Posted	From: 2019-10-11
Job	To: 2050-01-01 Category: Resource Sector Type: Full-time

Description

EMPLACEMENT: Montreal, Quebec (CA-QC)

NUMÉRO DU POSTE: 31261Pourquoi vous devriez vous joindre à notre équipe :Vous serez chargé de fournir du soutien analytique au groupe Approvisionnement, échanges et optimisation (AÉO) au sein de notre équipe de Marketing et Ventes de produits spécialisés de la raffinerie de Montréal. Vous recueillerez, organiserez et modifierez les données pour répondre aux questions commerciales en tant que contributeur clé d'une équipe dynamique!Vous utiliserez votre expertise pour :Soutenir l'élaboration et la mise en œuvre de stratégies de commercialisation pour divers marchés (c.-à-d. combustibles résiduels, bitumes, produits pétrochimiques, carbone, charge d'alimentation pour l'unité de diesel renouvelable, etc.)Déterminer et préparer les analyses pour éclairer le processus décisionnel (conditions du marché, études sur les prix)Aider à tirer parti d'occasions de croissance des affaires Cordonner et mener des activités de planification budgéttaireSoutenir les directeurs des ventes de la raffinerie dans les activités de suivi de performance mensuellesContribuer à l'élaboration des présentations de l'équipe de direction Soutenir l'équipe des finances et de l'optimisation de l'AÉO au moyen des prévisions mensuelles et des vérifications de prix hebdomadairesSoutenir les activités de coordination de la logistique Nous souhaiterions examiner votre demande si vous avez ce qui suit…Exigences essentielles (minimales) :Maîtrise de l’anglais parlé et écritDeux ans d'expérience à titre d’analyste, d’ordonnancier ou à un poste lié aux activités commercialesExpérience dans l’analyse et l’évaluation de données d’information liées à l’industrieFormation postsecondaire en commerce, comptabilité ou économieSolides compétences analytiques et quantitatives et sens comptable aiguBonne compréhension du fonctionnement de base des marchés spécialisésSolides aptitudes pour la communication orale et écrive et capacité d'établissement des priorités et de gestion du temps efficaceCapacité à reconnaître les tendances à court et à long terme du marchéAccord avec nos valeurs : la sécurité avant tout, le respect, monter la barre, honorer nos engagements et agir comme il se doit Préférence pour :Maîtrise du français parlé et écrit Votre lieu de travail, votre horaire et autres renseignements importants :Vous travaillerez à notre bureau de Montréal, situé au 11701, rue Sherbrooke EstLes heures de travail normales sont de 40 heures par semaine, du lundi au vendrediNous offrons un programme d'aide au logement très compétitif aux personnes admissibles Vous travaillerez dans un espace de bureaux à aires ouvertes qui favorise le travail d’équipeVous travaillerez dans un milieu où les activités se déroulent à un rythme rapide à certaines périodes du mois en raison des priorités du travail Vous êtes flexible et avez la volonté de relever de nouveaux défis dans des conditions de marché changeantes Pourquoi SuncorNous sommes la plus importante société énergie intégrée du Canada grâce à notre portefeuille d'activités qui comprend notamment le développement

et la valorisation des sables pétroliers, la production pétrolière et gazière extracotiers, le raffinage du pétrole et la commercialisation des produits sous la marque Petro-Canada. Notre présence sur la scène internationale permet de profiter d'occasions intéressantes où vous pourrez apprendre, apporter votre contribution et vous perfectionner en occupant divers postes qui feront avancer votre carrière. Nous planifions la saison avant tout tout si ce n'est pas sûr, ne le faites pas. Nos solides anticipations de croissance et l'accent que nous mettons sur le développement durable présentent des perspectives d'avenir prometteuses. En savoir plus sur notre mission, notre vision et nos valeurs. En plus des emplois valorisants, nous offrons également un programme attrayant de rémunération des employés, comprenant :

- un salaire de base, des programmes de rémunération concurrentiels et un programme de prime d'encouragement annuelle;
- un programme d'avantages sociaux ; la carte;
- des régimes de retraite et d'épargne intéressants.

Demeurez en communication avec nous :

- Suivez-nous sur LinkedIn, Facebook et Twitter pour consulter les plus récents affichages de postes et les dernières nouvelles.
- Joignez-vous à notre Communauté de talents et inscrivez-vous aux alertes d'emploi personnalisées.
- Consultez notre bulletin Connexions Suncor pour voir ce que nous faisons dans les collectivités où nous vivons et travaillons.

Nous sommes un employeur souscrivant au principe de l'emploi qui encourage toutes les personnes qualifiées à postuler. Nous sommes déterminés à offrir un environnement de travail diversifié et inclusif où chaque employé se sent valorisé et respecté. Nous étudierons au besoin la prise de mesures d'adaptation en matière d'accès et d'inclusion. Veuillez noter que nos offres d'emploi sont habituellement affichées pendant deux semaines; n'attendez pas et postulez dès maintenant. Catégorie d'emploi: Professionnel

For more information, visit Suncor for Analyste Commercial, Refinery Sales / Business Refinery Sales Analyst