

Indigenous.Link

Canada's fastest growing Indigenous career portal, Careers.Indigenous.Link is pleased to introduce a new approach to job searching for Indigenous Job Seekers of Canada. Careers.Indigenous.Link brings simplicity, value, and functionality to the world of Canadian online job boards.

Through our partnership with Indigenous.Links Diversity Recruitment Program, we post jobs for Canada's largest corporations and government departments. With our vertical job search engine technology, Indigenous Job Seekers can search thousands of Indigenous-specific jobs in just about every industry, city, province and postal code.

Careers.Indigenous.Link offers the hottest job listings from some of the nation's top employers, and we will continue to add services and enhance functionality ensuring a more effective job search. For example, during a search, job seekers have the ability to roll over any job listing and read a brief description of the position to determine if the job is exactly what they're searching for. This practical feature allows job seekers to only research jobs relevant to their search. By including elements like this, Careers.Indigenous.Link can help reduce the time it takes to find and apply for the best, available jobs.

The team behind Indigenous.Link is dedicated to connecting Indigenous Peoples of Canada with great jobs along with the most time and cost-effective, career-advancing resources. It is our mission to develop and maintain a website where people can go to work!

Contact us to find out more about how to become a Site Sponsor.

Corporate Headquarters:

Toll Free Phone: (866) 225-9067 Toll Free Fax: (877) 825-7564

L9 P23 R4074 HWY 596 - Box 109

Keewatin, ON P0X 1C0

Job Board Posting

Date Printed: 2024/05/05



Gérant(e) de magasin

Job ID 285298-fr CA-2827

Web Address

https://careers.indigenous.link/viewjob?jobname=285298-fr_CA-2827

Company Rogers

Location Vaudreuil-Dorion, QC

Date Posted From: 2023-02-03 To: 2050-01-01

Job Type: Full-time Category: Telecommunications

Description

<p>Chez Rogers, nous relions les gens d’ici à un monde de possibilités et aux moments les plus importants de leur vie. Chaque jour, nous nous réveillons avec un but en tête. Réunir les gens de partout dans le monde. Relier les gens les uns aux autres, et au monde qui les entoure. Pour aider un entrepreneur à réaliser son rêve. Aider un amateur de sport à célébrer un moment spécial.</p><p> </p><p>Parce que, selon nous, les liens nous rapprochent, les possibilités nous motivent et les moments nous définissent.</p><p> </p><p> </p><p> </p> t;<p> </p><p>Gérant(e) de magasin
Notre équipe Vente au détail est au cœur de notre réussite. Nous sommes une équipe dynamique, compétente, pleine d'entrain et diversifiée qui a à cœur de créer des liens, de résoudre des problèmes et de partager son expertise avec les clients pour avoir une grande incidence dans leur vie. C'est I'occasion pour vous d'acquérir diverses compétences interfonctionnelles, notamment en matière de marketing, de marchandisage, de formation, de technique et de leadership. </p><p> </p><p>La vie dans I'équipe Vente au détail – Ce que nous offrons
Nous investissons dans le perfectionnement de nos employés afin de libérer leur potentiel, pour que nous puissions réussir en équipe. En tant que membre de 1'équipe, vous aurez accès à une foule de ressources, de rabais et d'avantages. Pour n'en nommer que guelques-uns : </p>Accès illimité à la version complète de Headspace pour la formation sur la pleine conscience \$\#160; < \li> < \li> Acc \#232; \à une clinique virtuelle pour communiquer avec des professionnels de la santé de la maisonAbonnement au programme LIVX pour participer à des séances en ligne Cotisations de contrepartie de l’entreprise aux organismes de bienfaisance que vous soutenezCongé payé pour bénévolatAvantages sociaux, régime de retraite, REER, CELI et programme d'accumulation de capitalRabais accordés aux

employés sur nos produits et servicesProgrammes de perfectionnement du leadership, de mentorat et d’encadrementUne bonne connaissance de l’anglais est requise comme ce rôle exige des communications régulières en anglais avec la clientèle <p>Chez Rogers, nous nous soucions sincèrement les uns des autres et nous nous engageons à favoriser un milieu de travail inclusif et diversifié afin que tous les membres de notre équipe puissent être eux-mêmes au travail. Nous avons mis sur pied des groupes de soutien pour les employés afin de sensibiliser nos collègues et d’établir une culture d’alliance pour les groupes méritant l'équité, notamment les personnes de couleur, les personnes 2SLGBTQ+, les Autochtones, les personnes handicapées et les femmes. Nous avons tous et toutes quelque chose d’unique à offrir, et nous comprenons que nous puisons notre force dans ce qui vous distingue.
https://www.youtube.com/wat chv=fpclZ99UONg</p><p> </p><p>Ce que nous recherchons<:/b>:<:br>:Nous sommes à la recherche d'une personne qui a à cœur d'établir des contacts, de tisser des liens et d'offrir des solutions à valeur ajoutée aux clients de sa communauté. Vous êtes passionné(e) par la création d'une expérience client hors pair dans un environnement dynamique. Vous encouragez votre équipe à offrir une expérience client supérieure et uniforme de manière constante. Vous favoriserez la collaboration au sein de votre équipe et des autres services afin d'offrir un service à la clientèle de calibre mondial.</p><p>
Ce que vous ferez
Faites partie d’une équipe qui a à cœur d'offrir des expériences agréables pour ses clients et ses membres. En tant que membre de notre équipe, vous serez appelé à encourager votre équipe et à I' encadrer pour lui permettre de cré er des expé riences client exceptionnelles en établissant des liens avec nos clients et à investir dans la croissance de nos employés par l'entremise d'un certain nombre de programmes de perfectionnement de classe mondiale. Vous remettrez en question le statu quo et favoriserez I'innovation. Vous pourrez optimiser la rentabilité du magasin en supervisant toutes les activité:s financiè:res, comme le contrô:le des stocks, la tré:sorerie et la production de rapports. On vous proposera des formations et des occasions de perfectionnement de faç:on continue afin que vous ayez toutes les compé:tences né:cessaires pour soutenir I'équipe et trouver les solutions ou les produits qui conviennent le mieux à nos clients. Nous sommes Ià lorsque nos clients ont besoin de nous, alors vous serez appelé à travailler selon un horaire

flexible.</p><p> </p><p>Candidat idéalTitulaire d’un diplôme d’études secondaires ou l’équivalent.Aptitude à diriger et à inspirer une équipe afin qu’elle réussisse.Capacité à rehausser et améliorer l’énergie de son équipe en dirigeant de manière réfléchie et

avec empathie.Ouvert au changement et constamment à la recherche de

meilleures façons de faire les choses.Très bon esprit d’analyse et aptitude marquée pour la résolution de

problèmesCapacité avérée à gérer une équipe au rendement élevé et de surpasser les objectifs de vente au détail. Expérience en leadership et capacité d’attirer et d’embaucher les meilleurs

employés. Aptitude à offrir un service à la clientèle et une expérience de vente hors pair.S’investit dans la croissance et le perfectionnement de l’équipe. Capacité à travailler selon un horaire flexible (40 heures par semaine), à naviguer dans plusieurs systèmes informatiques et à mener plusieurs tâches de front. Une bonne connaissance de l'anglais est requise comme ce rôle exige des communications régulières en anglais avec la clientèle et/ou des membres de l'équipe situés dans d'autres provinces<p> </p><p>Nous préparons l’avenir pour permettre à nos clients de se donner plus de possibilités, et nous croyons que cela commence avec notre équipe Vente au détail. Chez Rogers, d’innombrables possibilités se présentent sur votre parcours. Créons vos

possibilités!</p><p> </p><p>Dans le cadre du processus de recrutement, les candidats retenus devront remplir une évaluation en ligne et consentir à la vérification de leurs antécédents judiciaires et de leur dossier de crédit et satisfaire aux exigences à ce

titre..</p><p> </p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p><p t;p>Quart de travail : Variable</p><p>Durée du contrat : No Selection</p><p>Lieu de travail : 128-3150 De la Gare Blvd (5280), Vaudreuil-Dorion, QC</p><p>Déplacement : jusqu'à 10 %</p><p>Catégorie d'affichage/fonction: Vente au détail (Gestion de magasins/Corporatif) & Gestion de magasin</p><p>ldentifiant de réquisition: 285298</p><p> </p><p> </p><p> </p><p> </p><p> </p><p> </p><p>Nous puisons notre force dans nos diffé:rences. Rogers est fermement engagé:e à promouvoir la diversité et I'inclusion. Toutes les candidatures reçues seront prises en compte. Rogers souhaite offrir à ses employés un environnement de travail où ils trouveront les outils nécessaires à leur plein épanouissement. Nous valorisons la diversité, qui amène un flot d'idées et d'opinions perspicaces et novatrices. Tout au long du processus de recrutement, nous dialoguons avec nos candidats atteints d'un handicap physique pour nous assurer qu'ils puissent donner le meilleur d'eux-mêmes. Veuillez communiquer avec nos recruteurs et avec nos gestionnaires de I'embauche pour discuter des améliorations qui vous permettront de donner le meilleur de vous-même. Vous êtes important pour nous! Veuillez consulter la FAQ de Rogers si vous avez des guestions.</p>

For more information, visit Rogers for Gérant(e) de magasin