



Indigenous.Link

Canada's fastest growing Indigenous career portal, Careers.Indigenous.Link is pleased to introduce a new approach to job searching for Indigenous Job Seekers of Canada. Careers.Indigenous.Link brings simplicity, value, and functionality to the world of Canadian online job boards.

Through our partnership with Indigenous.Links Diversity Recruitment Program, we post jobs for Canada's largest corporations and government departments. With our vertical job search engine technology, Indigenous Job Seekers can search thousands of Indigenous-specific jobs in just about every industry, city, province and postal code.

Careers.Indigenous.Link offers the hottest job listings from some of the nation's top employers, and we will continue to add services and enhance functionality ensuring a more effective job search. For example, during a search, job seekers have the ability to roll over any job listing and read a brief description of the position to determine if the job is exactly what they're searching for. This practical feature allows job seekers to only research jobs relevant to their search. By including elements like this, Careers.Indigenous.Link can help reduce the time it takes to find and apply for the best, available jobs.

The team behind Indigenous.Link is dedicated to connecting Indigenous Peoples of Canada with great jobs along with the most time and cost-effective, career-advancing resources. It is our mission to develop and maintain a website where people can go to work!

Contact us to find out more about how to become a Site Sponsor.

Corporate Headquarters:

Toll Free Phone: (866) 225-9067

Toll Free Fax: (877) 825-7564

L9 P23 R4074 HWY 596 - Box 109

Keewatin, ON P0X 1C0

INDIGENOUS
LINK CAREERS

Date Printed: 2024/05/19

Coordinateur.ice de ventes/numérique

Job ID 267171-fr_CA-5732

Web Address

https://careers.indigenous.link/viewjob?jobname=267171-fr_CA-5732

Company	Rogers
---------	--------

Location Montreal, QC

Date Posted From: 2024-04-26

To: 2050-01-01

Job Type: Full-time

Category: Telecommunications

Description

<p> </p><p>>Aimeriez-vous faire évoluer votre carrière en vous joignant à une équipe dynamique chez Rogers Sports & Média Nous accordons une grande importance à la créativité, à l’innovation et à la collaboration dans tout ce que nous faisons, et nous sommes à la recherche de personnes qui partagent cette vision. En rejoignant 30 millions de personnes au Canada chaque mois, vous pouvez contribuer à façonner l’avenir du sport, des nouvelles, du commerce électronique et du divertissement. Chez Rogers, nous valorisons la diversité et l’inclusion et croyons que chaque voix compte. Joignez-vous à nous aujourd’hui et faites partie d’une équipe qui redéfinirait l’avenir des médias.</p><p>></p><p>></p><p>></p><p>></p>

l’engagement envers le service client hors pair de Rogers
Sports & Média. Le ou la titulaire du poste est responsable d’assurer
l’intégrité de chaque campagne marketing achetée du début
à la fin de son cycle de vie et de communiquer avec la clientèle au sujet des
changements concernant les commandes. Travaillant avec des systèmes de gestion des
commandes intégrés comme S4M, WideOrbit et Operative One, le coordonnateur ou la
coordonnatrice des ventes supervisera la gestion des campagnes au quotidien, en obtenant de
l’aide directe des responsables de comptes. Nos coordonneurs et nos coordinatrices
des ventes sont motivés et minutieux, et peuvent effectuer plusieurs tâches à la
fois et étendre efficacement les priorités. Ils ou elles adoptent une attitude positive à
l’égard de la résolution de problèmes, avec l’idée
qu’aucun problème n’est insurmontable, et tirent une fierté d’un
travail bien fait.</p><p>></p><p>></p><p>></p>
- Maintenir et augmenter les revenus liés à la

[illegible]

[illegible]