



Indigenous.Link

Canada's fastest growing Indigenous career portal, Careers.Indigenous.Link is pleased to introduce a new approach to job searching for Indigenous Job Seekers of Canada. Careers.Indigenous.Link brings simplicity, value, and functionality to the world of Canadian online job boards.

Through our partnership with Indigenous.Links Diversity Recruitment Program, we post jobs for Canada's largest corporations and government departments. With our vertical job search engine technology, Indigenous Job Seekers can search thousands of Indigenous-specific jobs in just about every industry, city, province and postal code.

Careers.Indigenous.Link offers the hottest job listings from some of the nation's top employers, and we will continue to add services and enhance functionality ensuring a more effective job search. For example, during a search, job seekers have the ability to roll over any job listing and read a brief description of the position to determine if the job is exactly what they're searching for. This practical feature allows job seekers to only research jobs relevant to their search. By including elements like this, Careers.Indigenous.Link can help reduce the time it takes to find and apply for the best, available jobs.

The team behind Indigenous.Link is dedicated to connecting Indigenous Peoples of Canada with great jobs along with the most time and cost-effective, career-advancing resources. It is our mission to develop and maintain a website where people can go to work!

Contact us to find out more about how to become a Site Sponsor.

Corporate Headquarters:

Toll Free Phone: (866) 225-9067

Toll Free Fax: (877) 825-7564

L9 P23 R4074 HWY 596 - Box 109

Keewatin, ON P0X 1C0

Job Board Posting



Careers.Indigenous.Link

Date Printed: 2024/04/29

Représentant des ventes & l'après-vente d'un territoire

Job ID	240089-fr_CA-6874	
Web Address	https://careers.indigenous.link/viewjob?jobname=240089-fr_CA-6874	
Company	Rogers	
Location	Fredericton, NB	
Date Posted	From: 2021-07-27	To: 2050-01-01
Job	Type: Full-time	Category: Telecommunications

Description

Chez Rogers, nous relierons les gens d'ici & un monde de possibilités et aux moments les plus importants de leur vie. Chaque jour, nous nous réunissons avec un but en tête. Réunir les gens de partout dans le monde. Relier les gens les uns aux autres, et au monde qui les entoure. Pour aider un entrepreneur à réaliser son rêve. Aider un amateur de sport à célébrer un moment spécial. Parce que, selon nous, les liens nous rapprochent, les possibilités nous motivent et les moments nous finissent. Nous mesurons que nous élargissons notre équipe, le bien-être de nos membres demeure notre priorité absolue. Afin d'assurer la santé et la sécurité de nos employés, y compris ceux qui participent au processus de recrutement, notre personnel travaille temporairement à domicile. Vous pourrez donner un lan à votre carrière et faire partie d'une équipe des ventes de classe mondiale. Vous vous joindrez à notre équipe des ventes en pleine expansion, composée de personnes fortement motivées qui se consacrent à offrir les produits et les services de Rogers en se représentant directement chez les consommateurs. Soyez le premier à offrir, aux clients de Terre Neuve, la T&I; lan, l'expérience par Internet sans effort qui met l'utilisateur aux commandes de son divertissement gracieusement; sa T&I; commande vocale et son option de recherche tout en un, entre autres. Voici ce que nous offrons :

Avantages des employés : temps plein de Rogers ; Forfait de rémunération attrayant qui comprend un salaire de base et des commissions ; Programme d'avantages sociaux avec admissibilité ; la première journée ; Indemnité mensuelle pour usage de véhicule ; Accidents ; des programmes d'accumulation du capital ; Formation complète sur les produits de Rogers et programme de jumelage pour préparer votre site ; Environnement d'équipe favorable ; Outils de vente et technologiques : téléphone intelligent, iPad, tenue avec le logo de Rogers ; Occasions de croissance ; l'internet ; Voici ce que vous offrez :

Vous êtes motivé ; ; ; Vous êtes tré ; ; ; Vous avez la capacité d'exceller dans un environnement de vente, et vous pouvez créer des liens avec les clients et promouvoir les produits et les services de Rogers. ; Vous aimez être sur le terrain. ; Vous êtes flexible dans votre horaire de travail (soirs et week ends). ; Vous avez un permis de conduire valide, et une vérification de votre dossier conducteur serait concluante. ; Une journée dans la vie d'un représentant des ventes ; l'intérieur d'un territoire ; En tant que représentant des ventes ; l'intérieur d'un territoire, aucune journée de travail ne sera pareille. Cependant, vos tâches peuvent comprendre :

 Participation à des réunions, à des événements de vente et à des formations pour que vous restiez à l’affût des dernières nouvelles
• Suivis auprès de vos clients à partir de votre bureau à domicile
• Gestion, maintien et élargissement d’une base de données clients pour le territoire local qui vous est assigné en faisant du porte à porte
• Présentation des avantages des produits de Rogers qui nous démarquent de la concurrence
• Du plaisir!</p><div>Horaire : Full time</div><div>Quart de travail : Horaire flexible</div><div>Durée du contrat : Ne s’applique pas (poste régulier)</div><div>Lieu de travail : 377 rue York (169), Fredericton, NB</div><div>Déplacement : jusqu'à 75 %</div><div>Catégorie d’affichage/fonction : Ventes & Porte aux ventes de porte</div><div>Identifiant de réquisition: 240089</div><div> </div><div>Ensemble, on se donne plus de possibilités, et ces six valeurs partagées orientent et définissent notre travail:</div>Nos employés sont au c'ur de notre réussite.Nos clients passent toujours en premier. Ils motivent tout ce que nous faisons.Nous faisons ce qui est juste, jour après jour.Les nouvelles idées propulsent notre entreprise.Nous formons une seule grande équipe travaillant avec une vision commune.Nous redonnons à la communauté et protégeons l’environnement.<div> </div><div>Nous puisons notre force dans nos différences. Rogers est fermement engagée à promouvoir la diversité et l’inclusion. Toutes les candidatures reçues seront prises en compte. Rogers souhaite offrir à ses employés un environnement de travail où ils trouveront les outils nécessaires à leur plein épanouissement. Nous valorisons la diversité, qui amène un flot d’idées et d’opinions perspicaces et novatrices. Tout au long du processus de recrutement, nous dialoguons avec nos candidats atteints d’un handicap physique pour nous assurer qu’ils puissent donner le meilleur d’eux-mêmes. Veuillez communiquer avec nos recruteurs et avec nos gestionnaires de l’embauche pour discuter des améliorations qui vous permettront de donner le meilleur de vous-même. Vous êtes important pour nous! Veuillez consulter la FAQ de Rogers si vous avez des questions.</div><div> </div><div>Posting Notes: Ventes et Marketing || Canada (CA) || NB || Fredericton || [[mfield2]] </div><div> </div>

For more information, visit Rogers for Représentant des ventes à l'apéintérieur d'un territoire