



# Indigenous.Link

Canada's fastest growing Indigenous career portal, Careers.Indigenous.Link is pleased to introduce a new approach to job searching for Indigenous Job Seekers of Canada. Careers.Indigenous.Link brings simplicity, value, and functionality to the world of Canadian online job boards.

Through our partnership with Indigenous.Links Diversity Recruitment Program, we post jobs for Canada's largest corporations and government departments. With our vertical job search engine technology, Indigenous Job Seekers can search thousands of Indigenous-specific jobs in just about every industry, city, province and postal code.

Careers.Indigenous.Link offers the hottest job listings from some of the nation's top employers, and we will continue to add services and enhance functionality ensuring a more effective job search. For example, during a search, job seekers have the ability to roll over any job listing and read a brief description of the position to determine if the job is exactly what they're searching for. This practical feature allows job seekers to only research jobs relevant to their search. By including elements like this, Careers.Indigenous.Link can help reduce the time it takes to find and apply for the best, available jobs.

The team behind Indigenous.Link is dedicated to connecting Indigenous Peoples of Canada with great jobs along with the most time and cost-effective, career-advancing resources. It is our mission to develop and maintain a website where people can go to work!

Contact us to find out more about how to become a Site Sponsor.

Corporate Headquarters:

Toll Free Phone: (866) 225-9067

Toll Free Fax: (877) 825-7564

L9 P23 R4074 HWY 596 - Box 109

Keewatin, ON P0X 1C0

# Job Board Posting



Careers.Indigenous.Link

Date Printed: 2024/04/29

## Représentant (te) des ventes en Kiosque

<b>Job ID</b>	229438-fr_CA-6715	
<b>Web Address</b>	<a href="https://careers.indigenous.link/viewjob?jobname=229438-fr_CA-6715">https://careers.indigenous.link/viewjob?jobname=229438-fr_CA-6715</a>	
<b>Company</b>	Bell	
<b>Location</b>	Ville de Québec, QC	
<b>Date Posted</b>	From: 2019-02-20	To: 2050-01-01
<b>Job</b>	Type: Full-time	Category: Miscellaneous

### Description

Code de demande: 229438; Bell est une entreprise authentiquement canadienne avec plus de 138 ans de succès. Nous nous distinguons par la passion des membres de notre équipe et leur confiance dans le vaste potentiel de l'entreprise.

Pour que Bell continue d'être reconnue comme la première entreprise de communications du Canada, nous sommes déterminés à trouver et développer les leaders de la prochaine génération. Cela signifie que nous devons offrir d'excellentes possibilités de carrière et de perfectionnement; nos employés. Si vous êtes une personne passionnée et motivée et que vous faites la recherche d'un emploi digne d'intérêt, de nouveaux défis et d'occasions d'apprentissage continues, vous êtes le candidat qu'il nous faut.

L'équipe Services clients de Bell a comme activité de permettre aux clients de se connecter aux personnes, à l'information et au divertissement en leur offrant une expérience de produits et services intégrés, tout en contribuant à accroître notre compétitivité dans le marché. Cette équipe fournit aux clients des solutions incroyables tirant parti des nouvelles technologies, comme Bell T&I, Fibe, Bell Internet, Bell T&I, Satellite, le service local et interurbain Bell T&I, phonie. Ce titre de Représentant(te) des ventes en kiosque; vous représentera Bell dans le cadre de la promotion et de la vente des services Bell T&I, Bell Internet et Bell T&I, phonie dans certains kiosques tel que le centre Bell, les pizzerias, les magasins de meubles etc. Également, lors d'événements spéciaux tenus dans des immeubles d'appartements et en copropriété. Avantages liés au poste:

- Un salaire de base concurrentiel de 15,38\$ en plus de commissions non plafonnées! Rétribution potentielle : 70 000 \$ à 80 000 \$ au cours de la première année; des représentants exceptionnellement motivés pouvant même gagner jusqu'à 90 000 \$, et même plus.

- Avantages Sociaux comp&#233;tifs.
- T&#233;l&#233;phone cellulaire d&#8217;affaires et laptop.
- Des outils de vente : uniformes, cartes professionnelles, identification de la marque Bell.
- Horaire de travail flexible disponible &#224; travailler du lundi au samedi de 13h &#224; 21h.
- Un programme de formation pour vous aider &#224; vous perfectionner dans votre r&#244;le et un encadrement continu pour assurer votre r&#233;ussite.

&#160;Responsabilit&#233;s :

- Attirer les clients r&#233;sidentiels pour les convaincre d&#8217;acheter les services Bell T&#233;l&#233;, Bell Internet haute vitesse et Bell T&#233;l&#233;phonie dans certains kiosques tel que le centre Bell, les &#233;piceries, les magasins de meubles etc. &#201;galement, dans le cadre d&#8217;&#233;v&#233;nements sp&#233;ciaux organis&#233;s dans des immeubles d&#8217;appartements et en copropri&#233;t&#233;.
- &#201;tablir et entretenir de bonnes relations avec les entreprises de gestion immobili&#232;re et les clients qu&#8217;elles desservent dans le but d&#8217;organiser des &#233;v&#233;nements en kiosque et d&#8217;augmenter le taux de p&#233;n&#233;tration de certains produits dans des &#233;difices cibl&#233;s.
- Tirer parti de sources internes de pistes de vente et rep&#233;rer de nouvelles sources d&#8217;occasions de vente gr&#226;ce aux programmes de recommandation et de g&#233;n&#233;ration de pistes de vente aupr&#232;s des entreprises de gestion immobili&#232;re.
- Documenter et soumettre des commandes en temps opportun.
- Obtenir des renseignements utiles et des commentaires sur le march&#233; local et les fournir au groupe Marketing.

&#160;Comp&#233;tences et exigences :

- Doit poss&#233;der un v&#233;hicule en bon &#233;tat et un permis de conduire valide.
- Ne pas avoir &#233;t&#233; d&#233;clar&#233; coupable d&#8217;une infraction criminelle ou p&#233;nale en lien avec les t&#226;ches et responsabilit&#233;s du poste.
- Acc&#232;s &#224; Internet &#224; la maison.
- Exp&#233;rience av&#233;r&#233;e dans la vente et le marketing, ax&#233;e sur le service &#224; la client&#232;le.
- Capacit&#233; de tisser et d&#8217;entretenir des relations solides et durables avec les clients.
- Solides comp&#233;tences pour d&#233;celer les probl&#232;mes et r&#233;futer les objections.
- Personne hautement motiv&#233;e poss&#233;dant d&#8217;excellentes aptitudes &#224; la communication et &#224; la pr&#233;sentation.
- Connaissance de l&#8217;industrie des t&#233;l&#233;communications, un atout certain.

&#160;Tous les candidats int&#233;ress&#233;s s&#201;il vous pla&#238;t soumettre votre r&#233;sum&#233; ou contactez-nous directement au (450) 629-0347.&#160;Le bilinguisme est un atout (fran&#231;ais et anglais)&#160;Renseignements suppl&#233;mentaires&#160;: Type de poste&#160;: Contractuel

Lieu de travail: Canada : Qu&#233;bec : L&#233;vis || Canada : Qu&#233;bec : Ville de Qu&#233;bec

Date limite pour postuler: 2019-12-31

&#160;Afin que votre candidature soit prise en consid&#233;ration pour ce r&#244;le, veuillez postuler directement en ligne. Les candidatures soumises par courriel ne seront pas

acceptés.

Bell s'engage à favoriser un milieu de travail inclusif, sûr et accessible, où tous les employés et les clients se sentent appréciés, respectés et soutenus. Nous sommes déterminés à créer un effectif qui reflète la diversité des communautés où nous vivons et que nous desservons, et dans lequel tous les membres de l'équipe ont la possibilité d'atteindre leur plein potentiel. Établi : Canada, QC, Ville de Québec

Pour plus d'informations, visitez Bell pour Représentant (te) des ventes en Kiosque