



Indigenous.Link

Canada's fastest growing Indigenous career portal, Careers.Indigenous.Link is pleased to introduce a new approach to job searching for Indigenous Job Seekers of Canada. Careers.Indigenous.Link brings simplicity, value, and functionality to the world of Canadian online job boards.

Through our partnership with Indigenous.Links Diversity Recruitment Program, we post jobs for Canada's largest corporations and government departments. With our vertical job search engine technology, Indigenous Job Seekers can search thousands of Indigenous-specific jobs in just about every industry, city, province and postal code.

Careers.Indigenous.Link offers the hottest job listings from some of the nation's top employers, and we will continue to add services and enhance functionality ensuring a more effective job search. For example, during a search, job seekers have the ability to roll over any job listing and read a brief description of the position to determine if the job is exactly what they're searching for. This practical feature allows job seekers to only research jobs relevant to their search. By including elements like this, Careers.Indigenous.Link can help reduce the time it takes to find and apply for the best, available jobs.

The team behind Indigenous.Link is dedicated to connecting Indigenous Peoples of Canada with great jobs along with the most time and cost-effective, career-advancing resources. It is our mission to develop and maintain a website where people can go to work!

Contact us to find out more about how to become a Site Sponsor.

Corporate Headquarters:

Toll Free Phone: (866) 225-9067

Toll Free Fax: (877) 825-7564

L9 P23 R4074 HWY 596 - Box 109

Keewatin, ON P0X 1C0

Job Board Posting



Careers.Indigenous.Link

Date Printed: 2024/05/02

Conseiller(es) aux ventes-Temps partiel-Rogers-Vaudreuil d'Orion*\$500 Prime & la signature

Job ID	225699-fr_CA-5347
Web Address	https://careers.indigenous.link/viewjob?jobname=225699-fr_CA-5347
Company	Rogers
Location	Vaudreuil-Dorion, QC
Date Posted	From: 2021-09-17 To: 2050-01-01
Job	Type: Full-time Category: Telecommunications

Description

Chez Rogers, vous reliez les Canadiens; ce qui compte le plus et contribuez; rendre notre pays encore plus fort. Gr;ce; innovation; des partenariats uniques; un r;seau de classe mondiale et; du contenu que les gens aiment, nous construisons l'avenir aujourd'hui. Parce que nous avons toujours cru que le meilleur est; venir. Non seulement notre entreprise est solide, mais notre culture l'est aussi. Nous croyons en un travail stimulant, en des occasions enrichissantes et en l'importance de b;tre un avenir inclusif pour tout le monde. Ainsi, tous les membres de notre quipe peuvent;tre eux-m;mes avec fiert; au travail. C'est pourquoi nous croyons en un travail stimulant, en des occasions enrichissantes et en l'importance de b;tre un avenir inclusif pour tout le monde. Car lorsque notre quipe apprend, s;panouit et atteint son v;ritable potentiel, on peut se donner plus de possibilit;s. Chez Rogers, d;innombrables occasions se pr;sentent sur votre parcours. Venez b;tre l'avenir de vos r;ves avec nous. Cr;ons vos possibilit;s chez Rogers. Cr;ons; tant donn; que Rogers fournit des services essentiels, bon nombre de ses magasins resteront ouverts pour garder ses clients, et l'ensemble des Canadiens, connect;s. mesure que nous;largissons notre quipe, le bien-;tre de nos membres demeure notre priorit; absolue. Afin d'assurer leur sant; et leur s;curit;, y compris ceux qui participent au processus de recrutement, nous avons mise en place plusieurs protocoles et proc;dures. Dans l'quipe Vente au d;tail, nous croyons que nos employ;s sont au c;ur de notre r;ussite. Nous nous passionnons non seulement pour les technologies de pointe et le contenu auquel elles donnent naissance, mais nous en faisons notre pain quotidien. Nous regardons attentivement comment nos produits et services am;liorent le quotidien de nos clients, et nous sommes heureux de leur montrer comment notre technologie peut leur permettre de se donner plus de possibilit;s jour apr;s jour. Nous faisons passer nos clients en premier dans tout ce que nous faisons et nous nous engageons; offrir une exp;rience client exceptionnelle en connectant avec nos clients dans nos magasins d'un oc;an; l'autre. C'est l'occasion pour vous d'occuper un poste stimulant et enrichissant qui permet de perfectionner des comp;tences transférables pour la vie. La vie dans l'quipe Vente au d;tail; Ce que nous offrons; Suivez-nous pour voir plus de la vie chez Rogers ou suivez-nous sur LinkedIn; Nous investissons dans le perfectionnement de nos employ;s afin de lib;rer leur potentiel, pour que nous puissions r;ussir en quipe. En tant que membre de l'quipe, vous aurez acc;s; une foule de ressources, de rabais et d'avantages. Pour n'en nommer que quelques-uns; Acc;s illimit;s; la version compl;te de Headspace pour la formation sur la pleine conscience; Abonnement au programme LIVX pour participer; des s;ances en ligne; Cotisations de contrepartie de l'entreprise aux organismes de bienfaisance que vous soutenez; Cong; pay; pour b;n;volat; Avantages sociaux, r;gime de retraite, REER,

CELI et programme d'accumulation de capital; Rabais aux employé;s pouvant atteindre 50 % sur nos produits et services; Programmes de perfectionnement du leadership, de mentorat et d'encadrement; Chez Rogers, nous nous soucions sincérement les uns des autres et nous nous engageons à favoriser un milieu de travail inclusif et diversifié; afin que tous les membres de notre équipe puissent être eux-mêmes au travail. Nous avons mis sur pied des groupes de soutien pour les employé;s afin de sensibiliser nos collègues et d'établir une culture d'alliance pour les groupes; la recherche d'équité, notamment les personnes de couleur, les personnes LGBTQ2S+, les Autochtones, les personnes handicapées et les femmes. Nous avons tous et toutes quelque chose d'unique à offrir, et nous comprenons que nous puissions notre force dans ce qui vous distingue.

<https://www.youtube.com/watch?v=T85MShvtV3A> Ce que nous recherchons; Nous sommes à la recherche d'une personne passionnée par l'établissement de liens avec nos clients et qui souhaite sincérement les aider; trouver le meilleur produit pour répondre à leurs besoins. Cette personne doit avoir une réelle passion pour le travail et souhaiter sincérement aider chaque personne avec qui elle communique. Le titulaire de ce poste travaillera dans un environnement dynamique en constante évolution. Vous serez mis au défi de poser les bonnes questions pour trouver les solutions appropriées. Vous favoriserez la collaboration au sein de votre équipe et des autres services afin d'offrir un service à la clientèle de calibre mondial. Ce que vous ferez; Nos clients passent toujours en premier, et ils inspirent tout ce que nous faisons. En tant que membre de notre équipe, vous utiliserez votre expertise analytique pour montrer comment nos produits et services peuvent les aider; se donner plus de possibilités, tous les jours. Vous aurez l'occasion d'établir des contacts, de tisser des liens et d'offrir des solutions à valeur ajoutée aux clients de votre communauté. On vous proposera des formations et des occasions de perfectionnement de façon continue afin que vous ayez toutes les compétences nécessaires pour naviguer dans nos systèmes et trouver les solutions ou les produits qui conviennent le mieux à nos clients. Nous sommes prêts lorsque nos clients ont besoin de nous, alors vous serez appelé à travailler selon un horaire flexible. Candidat idéal; Titulaire d'un diplôme d'études secondaires ou équivalent; Expert en communication et en travail; Trés bon esprit d'analyse et aptitude marquée pour la résolution de problèmes; Aptitude à offrir un service à la clientèle et une expérience de vente hors pair; Capacité à travailler selon un horaire flexible (40 heures par semaine); Capacité à naviguer dans plusieurs systèmes informatiques et à mener plusieurs tâches de front; Nous préférons l'avenir pour permettre à nos clients de se donner plus de possibilités, et nous croyons que cela commence avec notre équipe Vente au détail. Chez Rogers, d'innombrables possibilités se présentent sur votre parcours. Nous vous offrons vos possibilités; Dans le cadre du processus de recrutement, les candidats retenus devront remplir une évaluation en ligne et consentir à la vérification de leurs antécédents judiciaires et satisfaire aux exigences de ce titre; Horaire : Temps partiel; Quart de travail; Horaire flexible; Durée du contrat : Ne s'applique pas (poste régulier); Lieu de travail : 128-3150 De la Gare Blvd (5280), Vaudreuil-Dorion, QC; Dplacement : Aucun; Catégorie d'affichage/fonction : Vente au détail (En magasin/Horaire) et Vente et Service; Identifiant de réquisition: 225699; Ensemble, on se donne plus de possibilités, et ces six valeurs partagées orientent et finissent notre travail; Nos employé;s sont au cœur de notre réussite; Nos clients passent toujours en premier. Ils motivent tout ce que nous faisons; Nous faisons ce qui est juste, jour après jour; Les nouvelles idées propulsent notre entreprise; Nous formons une seule grande équipe travaillant avec une vision

