



Indigenous.Link

Canada's fastest growing Indigenous career portal, Careers.Indigenous.Link is pleased to introduce a new approach to job searching for Indigenous Job Seekers of Canada. Careers.Indigenous.Link brings simplicity, value, and functionality to the world of Canadian online job boards.

Through our partnership with Indigenous.Links Diversity Recruitment Program, we post jobs for Canada's largest corporations and government departments. With our vertical job search engine technology, Indigenous Job Seekers can search thousands of Indigenous-specific jobs in just about every industry, city, province and postal code.

Careers.Indigenous.Link offers the hottest job listings from some of the nation's top employers, and we will continue to add services and enhance functionality ensuring a more effective job search. For example, during a search, job seekers have the ability to roll over any job listing and read a brief description of the position to determine if the job is exactly what they're searching for. This practical feature allows job seekers to only research jobs relevant to their search. By including elements like this, Careers.Indigenous.Link can help reduce the time it takes to find and apply for the best, available jobs.

The team behind Indigenous.Link is dedicated to connecting Indigenous Peoples of Canada with great jobs along with the most time and cost-effective, career-advancing resources. It is our mission to develop and maintain a website where people can go to work!

Contact us to find out more about how to become a Site Sponsor.

Corporate Headquarters:

Toll Free Phone: (866) 225-9067

Toll Free Fax: (877) 825-7564

L9 P23 R4074 HWY 596 - Box 109

Keewatin, ON P0X 1C0

Job Board Posting



Careers.Indigenous.Link

Date Printed: 2024/05/07

Conseiller(ère) aux ventes - Rogers - Temps Partiel

Job ID 216099-fr_CA-3635

Web Address

https://careers.indigenous.link/viewjob?jobname=216099-fr_CA-3635

Company Rogers

Location Qubec, QC

Date Posted From: 2021-02-19 To: 2050-01-01

Job Type: Full-time Category: Telecommunications

Description

ßChez Rogers, nous relions les gens d'ici ß un monde de possibilitßs et aux moments les plus importants de leur vie. Chaque jour, nous nous rßveillons avec un but en tßte. Rßunir les gens de partout dans le monde. Relier les gens les uns aux autres, et au monde qui les entoure. Pour aider un entrepreneur ß rßaliser son rßve. Aider un amateur de sport ß cßlßbrer un moment spßcial.ßParce que, selon nous, les liens nous rapprochent, les possibilitßs nous motivent et les moments nous dßfinissent.ßVous vous demandez ce qu'il faut pour rejoindre notre ßquipe ß <http://www.safr.rjp.rogers.com/> Cliquez iciß et dßcouvrez en complßtant notre sondage en ligne. Nous vous recommandons d'utiliser Chrome, Safari, Firefox ou Internet Explorer 11.37 ou supßrieur. Ce sondage est facilement accessible sur votre appareil mobile.ßEacßtant donnß que Rogers fournit des services essentiels, bon nombre de ses magasins resteront ouverts pour garder ses clients, et l'ensemble des Canadiens, connectßs. ßAgrß mesure que nous ßlargissons notre ßquipe, le bien-ßtre de nos membres demeure notre prioritß absolue. Afin d'assurer leur santß et leur sßcuritß, y compris ceux qui participent au processus de recrutement, nous avons mise en place plusieurs ßprotocoles et procedures.ßConseillers(ßre) aux ventes (Temps partiel)ßNos conseillers aux ventes se passionnent non seulement pour les technologies de pointe et le contenu auquel elles donnent naissance, mais ils en font leur pain quotidien. Nous souhaitons que ceux qui se joignent ß notre ßquipe soient enthousiastes ß l'ßgard de nos produits et services et qu'ils veuillent partager leurs connaissances et leur expßrience avec les autres.ßVotre rßle comme titulaire du poste:ßulßlißOffrir une expßrience client

supérieure et uniforme. Gérer tous les problèmes et questions – faire office de « guichet unique » pour le client. Atteindre et surpasser les objectifs de vente mensuels. Travailler dans un environnement très dynamique exigeant beaucoup de polyvalence. Pouvoir adopter un horaire de travail variable et flexible (du lundi au dimanche) . </p> </p> Nos conseillers (ères) aux ventes id&ecute;ales: </p> Aiment r&ecute;soudre les problèmes des clients – ils prennent leur situation en main. Ont un don pour cr&ecute;er des liens – ils se soucient v&ecute;ritablement des besoins des clients. Veillent ` ce que les clients comprennent la nature de nos produits et services. Tirent un sentiment de fiert&ecute; de leur travail et souhaitent voir l’&ecute;quipe r&ecute;ussir. Agissent comme des ambassadeurs de la marque et des passeurs de savoir, r&ecute;solvent les problèmes et plus encore! </p> </p></p> Les avantages pour vous: </p> Taux horaire de base et système de commissions concurrentiels Perspectives de perfectionnement et de carrière R&ecute;gimes complets de soins de sant&ecute; et de soins dentaires pour les employ&ecute;s ` temps plein et ` temps partiel Excellents programmes d’achat d’actions et d’&ecute;pargne Rabais pour les employ&ecute;s sur l’ensemble des services de Rogers et de Fido Poste admissible aux heures suppl&ecute;mentaires </p> Dans le cadre du processus de recrutement, les candidats retenus devront remplir une &ecute;valuation en ligne et consentir ` la v&ecute;rification de leurs ant&ecute;c&ecute;dents judiciaires et satisfaire aux exigences ` ce titre. </p></div> </div></div> Horaire : Temps Partiel </div></div> Quart de travail : Horaire flexible </div></div> Dur&ecute;e du contrat : Ne sÙapplique pas (poste régulier) </div></div> Lieu de travail : 2700 boul Laurier Unit 75 (5257), Québec, QC </div></div> D&ecute;placement : Aucun </div></div> Cat&ecute;gorie d’affichage/fonction : Vente au détail (En magasin/Horaire) & Vente et Service </div></div> Identifiant de r&ecute;quisition: 216099 </div></div> </div></div> Ensemble, on se donne plus de possibilit&ecute;s, et ces six valeurs partag&ecute;es orientent et d&ecute;finissent notre travail: </div></div> </div></div> Nos

employés sont au cœur de notre réussite. Nos clients passent toujours en premier. Ils motivent tout ce que nous faisons. Nous faisons ce qui est juste, jour après jour. Les nouvelles idées propulsent notre entreprise. Nous formons une seule grande équipe travaillant avec une vision commune. Nous redonnons à la communauté et protégeons l'environnement.

Nous puisons notre force dans nos différences. Rogers est fermement engagée à promouvoir la diversité et l'inclusion. Toutes les candidatures reçues seront prises en compte. Rogers souhaite offrir à ses employés un environnement de travail où ils trouveront les outils nécessaires à leur plein épanouissement. Nous valorisons la diversité, qui amène un flot d'idées et d'opinions perspicaces et novatrices. Tout au long du processus de recrutement, nous dialoguons avec nos candidats atteints d'un handicap physique pour nous assurer qu'ils puissent donner le meilleur d'eux-mêmes. Veuillez communiquer avec nos recruteurs et avec nos gestionnaires de l'embauche pour discuter des améliorations qui vous permettront de donner le meilleur de vous-même. Vous êtes important pour nous! Veuillez consulter la https://performancemanager4.successfactors.com/RCI/French+Translation+Rogers+Inbox+FAQ+April+2019+----+UPDATED_-562.pdf FAQ de Rogers, si vous avez des questions.

Vente au détail || Canada (CA) || QC || Québec || [[mfield2]]

For more information, visit Rogers for Conseiller(re) aux ventes - Rogers - Temps Partiel