



Indigenous.Link

Canada's fastest growing Indigenous career portal, Careers.Indigenous.Link is pleased to introduce a new approach to job searching for Indigenous Job Seekers of Canada. Careers.Indigenous.Link brings simplicity, value, and functionality to the world of Canadian online job boards.

Through our partnership with Indigenous.Link's Diversity Recruitment Program, we post jobs for Canada's largest corporations and government departments. With our vertical job search engine technology, Indigenous Job Seekers can search thousands of Indigenous-specific jobs in just about every industry, city, province and postal code.

Careers.Indigenous.Link offers the hottest job listings from some of the nation's top employers, and we will continue to add services and enhance functionality ensuring a more effective job search. For example, during a search, job seekers have the ability to roll over any job listing and read a brief description of the position to determine if the job is exactly what they're searching for. This practical feature allows job seekers to only research jobs relevant to their search. By including elements like this, Careers.Indigenous.Link can help reduce the time it takes to find and apply for the best, available jobs.

The team behind Indigenous.Link is dedicated to connecting Indigenous Peoples of Canada with great jobs along with the most time and cost-effective, career-advancing resources. It is our mission to develop and maintain a website where people can go to work!

Contact us to find out more about how to become a Site Sponsor.

Corporate Headquarters:
Toll Free Phone: (866) 225-9067
Toll Free Fax: (877) 825-7564
L9 P23 R4074 HWY 596 - Box 109
Keewatin, ON P0X 1C0

Job Board Posting



Careers.Indigenous.Link

Date Printed: 2024/05/03

Conseiller Principal Gestion des Avoirs (Champlain)

Job ID	149454-fr_CA-2002	
Web Address	https://careers.indigenous.link/viewjob?jobname=149454-fr_CA-2002	
Company	Scotiabank	
Location	Brossard, QC	
Date Posted	From: 2022-05-17	To: 2050-01-01
Job	Type: Full-time	Category: Finance

Description

Numéro de la demande: 149454

Rejoignez une équipe gagnante, engagée et axée sur les résultats qui évolue dans une culture inclusive et de haut rendement. En tant que conseiller principal des services bancaires, votre approche est axée sur les clients et vous êtes en mesure d'établir facilement des liens avec eux. Acteur essentiel du Réseau canadien de succursales, vous offrez un service exceptionnel tout au long du parcours des clients.

Cette fonction vous convient-elle Pour ce poste, vous devrez:

- être un passionné de la vente des services financiers et offrir aux clients des conseils avisés;
- fournir une gamme complète de solutions au moyen d'une approche axée sur la planification financière;
- comprendre les objectifs financiers et les préférences des clients, analyser leurs besoins et recommander des stratégies et des solutions appropriées pour les aider à atteindre leurs objectifs;
- offrir des solutions et des services de planification financière plus complexes;
- mettre l'accent sur les résultats;
- avoir un niveau d'engagement élevé;
- adopter une approche collaborative lors des interactions avec les pairs, les clients et les partenaires;
- bâtir des relations en mettant l'accent sur la prestation d'une excellente expérience client et la croissance des relations avec les clients actuels.

Avez-vous les compétences vous permettant de réussir dans cette fonction Nous serions heureux de travailler avec vous remplissez les exigences suivantes:

- Minimum de deux ans d'expérience dans la vente de produits de placement et de crédits;
- Expérience en gestion des ventes et capacité à commercialiser la Banque Scotia
- Aptitudes à bâtir des relations et à mettre l'accent sur la prestation d'une excellente expérience client et la croissance des relations avec les clients actuels
- Permis de vente de fonds communs et diplôme en planification financière du CFP (ou un équivalent reconnu par la Banque) en voie d'obtention.

Qu'avez-vous à y gagner

- Vous bénéficiez d'un programme de rémunération et d'avantages sociaux concurrentiel, conçu pour les Services aux particuliers.
- Vous aurez la capacité de changer durablement les choses pour les clients.
- Vous aurez la possibilité de faire partie d'une organisation qui s'est engagée à faire avancer les choses au sein des collectivités, tant pour ses clients que pour ses employés.
- Vous servirez une clientèle relativement aisée.
- Vous offrirez des solutions complexes et des services de planification financière complets.
- Votre parcours professionnel sera balisé clairement, avec transparence.

Emplacement(s): Canada : Québec : Brossard

La Banque Scotia compte parmi les chefs de file du secteur bancaire au Canada et des fournisseurs de services financiers dans les Amériques. Nous sommes là pour l'avenir de tous. Nous contribuons à la réussite de nos clients, de leur famille et de leur collectivité en offrant des conseils et une vaste gamme de produits et de services, dont des services bancaires aux particuliers, aux entreprises et aux sociétés, des services bancaires privés, d'investissement et de gestion de patrimoine ainsi que des services liés aux marchés des capitaux.

Nous valorisons les compétences et les expériences uniques que chacun apporte à la Banque et nous nous engageons à offrir un environnement inclusif et accessible pour tous. Si vous avez besoin de mesures d'adaptation durant le processus de recrutement et de sélection (p. ex. un lieu d'entrevue accessible, des documents dans un autre format, un interprète de la langue des signes ou une technologie d'assistance), veuillez en informer notre équipe de recrutement. Pour obtenir du soutien technique, cliquez ici. Les candidats doivent postuler directement en ligne. Nous remercions tous les candidats de leur intérêt pour la Banque Scotia; cependant, nous communiquerons uniquement avec les personnes retenues pour une entrevue.

For more information, visit [Scotiabank for Conseiller Principal Gestion des Avoirs \(Champlain\)](#)