



# Indigenous.Link

Canada's fastest growing Indigenous career portal, Careers.Indigenous.Link is pleased to introduce a new approach to job searching for Indigenous Job Seekers of Canada. Careers.Indigenous.Link brings simplicity, value, and functionality to the world of Canadian online job boards.

Through our partnership with Indigenous.Links Diversity Recruitment Program, we post jobs for Canada's largest corporations and government departments. With our vertical job search engine technology, Indigenous Job Seekers can search thousands of Indigenous-specific jobs in just about every industry, city, province and postal code.

Careers.Indigenous.Link offers the hottest job listings from some of the nation's top employers, and we will continue to add services and enhance functionality ensuring a more effective job search. For example, during a search, job seekers have the ability to roll over any job listing and read a brief description of the position to determine if the job is exactly what they're searching for. This practical feature allows job seekers to only research jobs relevant to their search. By including elements like this, Careers.Indigenous.Link can help reduce the time it takes to find and apply for the best, available jobs.

The team behind Indigenous.Link is dedicated to connecting Indigenous Peoples of Canada with great jobs along with the most time and cost-effective, career-advancing resources. It is our mission to develop and maintain a website where people can go to work!

Contact us to find out more about how to become a Site Sponsor.

Corporate Headquarters:

Toll Free Phone: (866) 225-9067

Toll Free Fax: (877) 825-7564

L9 P23 R4074 HWY 596 - Box 109

Keewatin, ON P0X 1C0

# Job Board Posting



Careers.Indigenous.Link

Date Printed: 2024/03/29

## Business Development Manager, Economic Sectors / Gestionnaire Du Développement, Secteurs économiques

**Job ID** 03-01-BB-C4-CF-8F

**Web Address**

<https://careers.indigenous.link/viewjob?jobname=03-01-BB-C4-CF-8F>

**Company** Destination Canada

**Location** Vancouver, British Columbia

**Date Posted** From: 2019-10-22 To: 2020-04-19

**Job** Type: Full-time

Category: Miscellaneous

**Languages** English Essential

### Description

#### THE WORLD WANTS MORE CANADA, JOIN US

Do you want to be a part of innovative programs and marketing campaigns that inspire international travellers to explore Canada or behind the scenes making it all happen Interested in helping grow our countryâ€™s tourism economy Are you a passionate, bright, strategic self-starter Join Destination Canada and collaborate locally and abroad with diverse colleagues who are leaders in their field. We work hard to share the experiences that make Canada a destination of choice and weâ€™re looking for savvy professionals to enhance our team.

This is our division charged with bringing meetings, conventions, and incentive travel programs to Canada. The remote sales team promotes Canada as the leading destination for hosting business events targeted at decision-makers and creates qualified business opportunities for partners through strong sales tactics.

Destination Canada is looking for three Business Development Managers (Economic Sectors) to join our team as we inspire travelers to explore Canada.

Reporting to the Senior Director of Business Development, Economic Sectors, this role develops and executes a sales strategy and plan for respective economic sector verticals. Researches and prospects for new business opportunities in target international markets and works with local stakeholders to solicit and bid for international meetings and business events opportunities.

The economic sectors these roles will be focusing on are:

â€¢ Life Sciences: This includes companies in the fields of biotechnology, pharmaceuticals, biomedical technologies, life systems technologies, nutraceuticals, cosmeceuticals, biomedical devices, and organizations and institutions that devote the majority of their efforts in the various stages of research, development, technology transfer and commercialization.

â€¢ Technology: Technology, for our purposes, encompasses manufacturing and services industries that capture, transmit and display data and information electronically.

â€¢ Agribusiness: Canadaâ€™s agriculture and agri-food manufacturing sector is focused on input and service suppliers, primary producers, food and beverage processors, food retailers and wholesalers, and foodservice providers.

â€¢ Advanced Manufacturing: Advanced manufacturing is defined by the ongoing development and integration of cutting-edge technologies that add value to and improve manufacturing products and processes.

The successful incumbent will be assigned one or two sectors depending on experience and area of expertise.

If you have expertise in any of these sectors, are passionate about growing Canadaâ€™s economic sector verticals, and are looking for a balance of travel and working remotely from any major Canadian city, this might be the opportunity for you!

Join Destination Canada and join a team that is inspiring travellers to explore Canada every day.

**EDUCATION:** University degree in Business/Commerce, Political Science, Economics or another field directly related to the position, or an acceptable combination of education, training and experience.

**EXPERIENCE:** When applying, the candidate must clearly demonstrate in writing how they meet the following experience criteria:

â€¢ 8-10 years of relevant experience

â€¢ At least five yearsâ€™ experience in research, account management and business development

â€¢ Extensive experience networking with senior management (C-Suite executives) and the business community (outside of tourism industry)

â€¢ Experience working with government officials, diplomatic staff, and embassies

â€¢ Experience in researching and prospecting to identify and create business opportunities

â€¢ Proven track record in diverse community networking and/or evidence of networking memberships/ influencer activities (outside of tourism industry)

\*\*\*\*\*

## LE MONDE VEUT PLUS DE CANADA. Â‡A VOUS DIT DE VOUS JOINDRE Â€ NOUS

Voulez-vous participer Ã des campagnes et Ã des programmes de marketing novateurs qui incitent les voyageurs Ã©trangers Ã explorer le Canada, ou encore travailler en coulisses Ã la rÃ©alisation de ces activitÃ©s Vous souhaitez favoriser la croissance du secteur touristique de notre pays Passion, intelligence, esprit stratÃ©gique et sens de lâ€™initiative sont des qualitÃ©s qui vous dÃ©crivent Joignez-vous Ã lâ€™Ã©quipe diversifiÃ©e de Destination Canada et collaborez avec des collÃ¨gues chefs de file de leur domaine, au Canada et Ã lâ€™Ã©tranger. Nous travaillons fort pour faire connaÃ®tre les expÃ©riences qui font du Canada une destination de choix et cherchons du personnel professionnel et brillant pour renforcer notre Ã©quipe.

Câ€™est notre division chargÃ©e dâ€™encourager la tenue de rÃ©unions, de congrÃ©s et de voyages de motivation (RCVM) au Canada. Lâ€™Ã©quipe des ventes travaillant Ã distance est responsable de promouvoir le Canada en tant que destination de premier choix pour la tenue dâ€™Ã©vÃ©nements dâ€™affaires auprÃ¨s de dÃ©cisionnaires cibles et de stimuler les occasions dâ€™affaires pertinentes pour les partenaires au moyen de solides tactiques de vente. Destination Canada est Ã la recherche de trois gestionnaires du dÃ©veloppement (secteurs Ã©conomiques) pour faire partie de son Ã©quipe qui incite les voyageurs Ã explorer le Canada. Relevant de la directrice principale du dÃ©veloppement, Secteurs Ã©conomiques, les titulaires du poste conÃ§oivent et rÃ©alisent une stratÃ©gie commerciale et un plan pour leurs secteurs Ã©conomiques verticaux respectifs. Ils effectuent des recherches et de la prospection pour crÃ©er de nouvelles occasions dâ€™affaires dans des marchÃ©s Ã©trangers cibles et collaborent avec les

intervenants locaux pour solliciter et prÃ©senter des soumissions pour des rÃ©unions internationales et des possibilitÃ©s dâ€™Ã©vÃ©nements dâ€™affaires.

Ces postes seront axÃ©s sur les secteurs Ã©conomiques suivants :

â€¢ Sciences de la vie : Ce secteur comprend des entreprises des domaines suivants : biotechnologie, pharmaceutique, technologies biomÃ©dicales, technologies des systÃ“mes de vie, nutraceutique, cosmÃ©tique, appareils biomÃ©dicaux et organismes et institutions qui consacrent la majeure partie de leurs efforts Ã  diffÃ©rentes Ã©tapes de la recherche, du dÃ©veloppement, du transfert technologique et de la commercialisation.

â€¢ Technologie : Dans notre contexte, la technologie englobe les industries de la fabrication et des services qui saisissent, transmettent et prÃ©sentent des donnÃ©es et des renseignements de faÃ§on Ã©lectronique.

â€¢ Agroentreprise : Le secteur canadien de la fabrication de lâ€™agriculture et de lâ€™agroalimentaire est axÃ© sur les fournisseurs dâ€™intrants et de services, les producteurs primaires, les transformateurs dâ€™aliments et boissons, les dÃ©taillants et les grossistes en alimentation ainsi que les fournisseurs de services alimentaires.

â€¢ Fabrication de pointe : La fabrication de pointe sâ€™entend de la conception et de lâ€™intÃ©gration continues de technologies avant-gardistes qui ajoutent de la valeur aux produits et processus de fabrication et les amÃ©liorent.

La personne retenue sera affectÃ©e Ã  un ou deux secteurs en fonction de son expÃ©rience et de son domaine dâ€™expertise.

Si vous possÃ©dez de lâ€™expertise dans lâ€™un ou lâ€™autre de ces secteurs, que vous vous passionnez pour la croissance des secteurs Ã©conomiques verticaux du Canada et que vous recherchez un Ã©quilibre entre dÃ©placements et travail Ã  distance Ã  partir de toute grande ville canadienne, cette occasion pourrait Ãªtre parfaite pour vous!

Joignez-vous Ã  Destination Canada et Ã  une Ã©quipe qui, chaque jour, incite les voyageurs Ã  explorer le Canada.

Ã‰TUDES : DiplÃ©me universitaire en affaires ou commerce, en science politique, en Ã©conomie ou dans un autre domaine directement liÃ© au poste, ou une combinaison acceptable dâ€™Ã©tudes, de formation et dâ€™expÃ©rience.

EXPÃ‰RIENCE : Les personnes qui postulent doivent dÃ©montrer clairement par Ã©crit quâ€™elles rÃ©pondent aux critÃ¨res ci-dessous.

â€¢ De 8 Ã  10 ans dâ€™expÃ©rience pertinente.

â€¢ Au moins cinq ans dâ€™expÃ©rience en recherche, en gestion de compte et en dÃ©veloppement des affaires.

â€¢ Vaste expÃ©rience de rÃ©seautage avec les Ã©quipes de haute direction (cadres supÃ©rieurs) et le milieu des affaires (Ã  lâ€™extÃ©rieur de lâ€™industrie touristique).

â€¢ ExpÃ©rience de travail auprÃ¨s de reprÃ©sentants du gouvernement, de personnel diplomatique et dâ€™ambassades.

â€¢ ExpÃ©rience en recherche et en prospection pour repÃ©rer et crÃ©er des occasions dâ€™affaires.

â€¢ CapacitÃ© dÃ©montrÃ©e en rÃ©seautage avec diffÃ©rents groupes ou preuve dâ€™appartenance Ã  des rÃ©seaux ou Ã  des activitÃ©s dâ€™influenceurs (Ã  lâ€™extÃ©rieur de lâ€™industrie touristique).

## How to Apply

For more details about what we need and how to apply, please visit our Careers section at <https://www.destinationcanada.com/en/careers> and click on “Career Listings”. The deadline for this competition is November 4, 2019. Please note in your application where you learned about this competition.

---

Pour obtenir plus de détails sur nos besoins et sur la façon de postuler, veuillez consulter la section Carrières à <https://www.destinationcanada.com/fr/carrieres> et cliquez sur “voir les postes”. Veuillez noter que la date limite est le 4 novembre 2019. Veuillez noter comment vous avez pris connaissance de ce concours.