



# Indigenous.Link

Canada's fastest growing Indigenous career portal, Careers.Indigenous.Link is pleased to introduce a new approach to job searching for Indigenous Job Seekers of Canada. Careers.Indigenous.Link brings simplicity, value, and functionality to the world of Canadian online job boards.

Through our partnership with Indigenous.Links Diversity Recruitment Program, we post jobs for Canada's largest corporations and government departments. With our vertical job search engine technology, Indigenous Job Seekers can search thousands of Indigenous-specific jobs in just about every industry, city, province and postal code.

Careers.Indigenous.Link offers the hottest job listings from some of the nation's top employers, and we will continue to add services and enhance functionality ensuring a more effective job search. For example, during a search, job seekers have the ability to roll over any job listing and read a brief description of the position to determine if the job is exactly what they're searching for. This practical feature allows job seekers to only research jobs relevant to their search. By including elements like this, Careers.Indigenous.Link can help reduce the time it takes to find and apply for the best, available jobs.

The team behind Indigenous.Link is dedicated to connecting Indigenous Peoples of Canada with great jobs along with the most time and cost-effective, career-advancing resources. It is our mission to develop and maintain a website where people can go to work!

Contact us to find out more about how to become a Site Sponsor.

Corporate Headquarters:

Toll Free Phone: (866) 225-9067

Toll Free Fax: (877) 825-7564

L9 P23 R4074 HWY 596 - Box 109

Keewatin, ON P0X 1C0

# Job Board Posting



Careers.Indigenous.Link

Date Printed: 2024/06/30

## Sales Associate

<b>Job ID</b>	<b>308557-fr_CA-3469</b>	
<b>Web Address</b>	<a href="https://careers.indigenous.link/viewjob?jobname=308557-fr_CA-3469">https://careers.indigenous.link/viewjob?jobname=308557-fr_CA-3469</a>	
<b>Company</b>	Rogers	
<b>Location</b>	Montreal, QC	
<b>Date Posted</b>	From: 2024-06-24	To: 2050-01-01
<b>Job</b>	Type: Full-time	Category: Telecommunications

### Description

Notre équipe de vente au détail est au cœur de notre succès. Nous représentons l'esprit accueillant de notre entreprise. Nos équipes de vente au détail sont composées d'individus extravertis et accessibles qui comprennent comment nos produits et services s'intègrent dans la vie quotidienne. Nous sommes ravis de montrer aux clients comment cette technologie peut améliorer et simplifier leur vie. Nous offrons une expérience fluide, valorisons l'expertise, la dévotion et l'engagement; faire ce qui est juste pour les besoins de nos clients, chaque fois.

Chez Rogers, nous croyons en la création d'un environnement qui favorise la croissance personnelle, construit des carrières et crée un avenir inclusif pour tous. Si vous êtes passionné par la technologie, aimez entrer en contact avec les gens et prospérez dans un environnement d'équipe favorable, envisagez d'explorer l'opportunité

suivante!

**As a Sales Associate, you can expect**

- Enhance the retail experience in our stores, by providing best in class service and value-added solutions to our customers

- Promote Rogers & Fido brands, including Rogers MasterCard

- Engage and grow your customer base with personalized communication and outreach to customers via phone calls and business text messaging

- Participate in community events and outreach efforts to support local small businesses.

- Operate with a creative spirit that can adapt to an ever-changing environment while enjoying the thrill of hitting sales

goals

What's in it for you?

Competitive compensation plus commissions

One of the best flex health benefits, RRSP, TFSA and Pension plans in Canada

Mental Health and Support benefits- 100% coverage

Employee and Family Assistance Program benefits

Employee discounts that can offer up to 50% off our Rogers & Fido products and services

A commitment to fostering an inclusive and diverse workplace where all our team members can bring their whole selves to work

A flexible schedule, including evenings & weekends (Min 20 hours/week)

Career growth and development opportunities

What we're looking for:

You are great with people and are passionate about delivering an exceptional customer experience

You love being part of a team and are a great collaborator

You are excited and inspired by technology

You meet the minimum age of majority in your province

English is an asset

After you apply, watch your email

Candidates will be required to complete an online assessment as a next step. If you are selected to move forward in the process, our recruitment team will reach out to you discuss the position further.

Horaires :  
Part time  
Quart de travail : Variable  
Durée du contrat : Ne s'applique pas (poste gulier)  
Lieu de travail : 705 rue Ste-Catherine W. Unit K202 (5231), Montréal, QC  
Désignation : jusqu'à 10%; Catégorie d'affichage/fonction : Vente au détail (En magasin/Horaire) && Vente et Service  
Identifiant de réquisition: 308557

Chef Rogers, nous croyons que la diversité, une entreprise solide est une main-d'œuvre diversifiée, l'inclusion et l'inclusion sont essentielles pour que tout le monde se sente sa place. Nous y parvenons en favorisant la diversité, en créant les différences, les perspectives et en nous efforçant de créer des environnements où toutes les personnes peuvent s'épanouir au travail. Toutes les candidatures reçues seront prises en compte. Nous reconnaissons la valeur, pour notre entreprise, de la création d'un milieu de travail offrant chaque membre de l'équipe les outils nécessaires pour atteindre son plein potentiel, et ce, en misant sur l'élimination des obstacles afin de donner des chances à tous; tout le monde. Pendant tout le processus de recrutement, nous communiquons avec les personnes ayant un handicap pour nous assurer qu'elles ont tout ce dont elles ont besoin pour donner le meilleur d'elles-mêmes. Veuillez communiquer avec nos responsables du recrutement et nos gestionnaires d'embauche pour discuter de la manière dont nous pouvons vous aider à obtenir les meilleurs résultats. Vous comptez pour nous!

Pour toute question, consultez la FAQ sur le processus de recrutement

Dans le cadre du processus d'embauche, les personnes retenues devront consentir la vérification de leurs antécédents.

Notes d'affichage : Ventes au détail | Canada (CA) | QC | Montréal

For more information, visit Rogers for Sales Associate