



# Indigenous.Link

Canada's fastest growing Indigenous career portal, Careers.Indigenous.Link is pleased to introduce a new approach to job searching for Indigenous Job Seekers of Canada. Careers.Indigenous.Link brings simplicity, value, and functionality to the world of Canadian online job boards.

Through our partnership with Indigenous.Links Diversity Recruitment Program, we post jobs for Canada's largest corporations and government departments. With our vertical job search engine technology, Indigenous Job Seekers can search thousands of Indigenous-specific jobs in just about every industry, city, province and postal code.

Careers.Indigenous.Link offers the hottest job listings from some of the nation's top employers, and we will continue to add services and enhance functionality ensuring a more effective job search. For example, during a search, job seekers have the ability to roll over any job listing and read a brief description of the position to determine if the job is exactly what they're searching for. This practical feature allows job seekers to only research jobs relevant to their search. By including elements like this, Careers.Indigenous.Link can help reduce the time it takes to find and apply for the best, available jobs.

The team behind Indigenous.Link is dedicated to connecting Indigenous Peoples of Canada with great jobs along with the most time and cost-effective, career-advancing resources. It is our mission to develop and maintain a website where people can go to work!

Contact us to find out more about how to become a Site Sponsor.

Corporate Headquarters:

Toll Free Phone: (866) 225-9067

Toll Free Fax: (877) 825-7564

L9 P23 R4074 HWY 596 - Box 109

Keewatin, ON P0X 1C0

# Job Board Posting



Careers.Indigenous.Link

Date Printed: 2024/07/01

## Spécialiste Hypothécaire Résidentiel - Sherbrooke, QC

<b>Job ID</b>	201142-fr_CA-2141	
<b>Web Address</b>	<a href="https://careers.indigenous.link/viewjob?jobname=201142-fr_CA-2141">https://careers.indigenous.link/viewjob?jobname=201142-fr_CA-2141</a>	
<b>Company</b>	Scotiabank	
<b>Location</b>	Sherbrooke, QC	
<b>Date Posted</b>	From: 2024-06-24	To: 2050-01-01
<b>Job</b>	Type: Full-time	Category: Finance

### Description

Numéro de la demande: 201142

Rejoignez une équipe gagnante, engagée et axée sur les résultats qui évolue dans une culture inclusive et de haut rendement. Description du poste: Le Spécialiste Hypothécaire Résidentiel maximise le volume de prêts hypothécaires résidentiels en tirant parti de sources externes de mise en contact (courtiers immobiliers, avocats/notaires, planificateurs financiers et centres d'influence). Son objectif est d'amener de nouveaux clients à la Banque. Cette fonction vous convient-elle

- Vous avez la fibre entrepreneuriale, vous êtes énergique et vous adorez le fait que chaque jour est différent. Vous êtes disposés à travailler selon un horaire variable, dont les fins de semaine et les soirs, et êtes disponibles pour rencontrer les clients à leur convenance.

- Que ce soit la tenue de séminaires sur les prêts hypothécaires ou l'élaboration de programmes de marketing, vous aimez le développement des affaires et le fait de travailler dans la communauté.

- Cette fonction est entièrement à commission, de sorte que votre avenir est entre vos propres mains. Avez-vous les compétences vous permettant de réussir dans cette fonction? Nous serions heureux de travailler avec vous si :

- Vous avez une grande expérience en gestion des ventes et la capacité de commercialiser efficacement vous, le secteur des prêts hypothécaires et la Banque Scotia;

- Vous êtes un bâtisseur de relations qui met l'accent sur la prestation d'une excellente expérience client et la croissance des relations avec les clients de la Banque actuels;

- Vous tenez à jour votre connaissance des politiques et processus relatifs aux prêts hypothécaires et vous comprenez le marché immobilier, la valeur des propriétés, les tendances de vente et les programmes des concurrents afin de pouvoir agir adéquatement aux impératifs commerciaux;

- Vous avez cumulé de 3 à 5 années d'expérience liée au secteur et avez une connaissance approfondie de votre marché local;

- Vous êtes titulaire d'un permis de conduire et avez accès à un moyen de transport personnel. Qu'avez-vous gagné

- Les Solutions de financement résidentiel sont apparentées à une petite entreprise; vous possédez votre marché et serez pleinement appuyé par nos leaders des ventes.

- Vous recevrez les outils qu'il vous faut pour aider vos clients en leur fournissant les conseils nécessaires; la réalisation de leurs objectifs et la propriété;

- Vous aurez accès à une gamme de produits hypothécaires parmi les meilleurs du secteur, notamment notre prêt; CIS. Vous serez en mesure d'offrir des solutions pour le financement d'immobiliers locatifs, l'achat avec amortissements et les clients qui sont des travailleurs autonomes, valeur élevée ou de nouveaux arrivants au Canada.

- Notre modèle d'évaluation est très différent, ce qui signifie que vous travaillerez de concert avec un directeur, Prêts de financement résidentiel attirés; qui vous fournira un guichet unique pour l'évaluation, les conditions; remplir et le recours hiérarchique pour les ententes. Notre

modèle est efficace, rapide et basé sur des principes de pr&#234;t fond&#233;s sur le bon sens.

- Programmes uniques g&#233;n&#233;r&#233;rant des listes de clients potentiels, programmes de marketing et de vente par r&#233;seaux sociaux, outil de gestion de la relation client Salesforce et programme de fid&#233;lis&#233;ation par centre d&#233;influence pay&#233;s et soutenus par la Banque.

Conform&#233;ment &#224; l&#8217;&#233;valuation des besoins linguistiques effectu&#233;e par la Banque Scotia, le candidat retenu doit pouvoir communiquer en anglais et en fran&#231;ais car il se peut qu&#8217;il serve une client&#232;le anglophone. Emplacement(s): Canada : Qu&#233;bec : Sherbrooke

La Banque Scotia compte parmi les chefs de file du secteur bancaire au Canada et des fournisseurs de services financiers dans les Am&#233;riques. Nous sommes l&#224; pour l&#8217;avenir de tous. Nous contribuons &#224; la r&#233;ussite de nos clients, de leur famille et de leur collectivit&#233; en offrant des conseils et une vaste gamme de produits et de services, dont des services bancaires aux particuliers, aux entreprises et aux soci&#233;t&#233;s, des services bancaires priv&#233;s, d&#8217;investissement et de gestion de patrimoine ainsi que des services li&#233;s aux march&#233;s des capitaux.

Nous valorisons les comp&#233;tences et les exp&#233;riences uniques que chacun apporte &#224; la Banque et nous nous engageons &#224; offrir un environnement inclusif et accessible pour tous. Si vous avez besoin de mesures d&#8217;adaptation durant le processus de recrutement et de s&#233;lection (p. ex. un lieu d&#8217;entrevue accessible, des documents dans un autre format, un interpr&#232;te de la langue des signes ou une technologie d&#8217;assistance), veuillez en informer notre &#233;quipe de recrutement. Pour obtenir du soutien technique, cliquez ici. Les candidats doivent postuler directement en ligne. Nous remercions tous les candidats de leur int&#233;r&#234;t pour la Banque Scotia; cependant, nous communiquerons uniquement avec les personnes retenues pour une entrevue.

For more information, visit [Scotiabank for Sp&#233;cialiste Hypoth&#233;caire r&#233;sidentiel - Sherbrooke, QC](#)